

PRODUCTO · SAAS

Cotizador

Motor de cotización comercial para agencias y empresas de servicios

Una herramienta construida para equipos comerciales: cotiza más rápido, con precios consistentes, propuestas profesionales y un flujo que convierte una cotización aceptada en factura sin intervención manual.

[Catálogo de servicios](#)[Precios por tamaño de empresa](#)[PDF profesional](#)[Cotización → Factura automática](#)[Cuotas e hitos de pago](#)[Valor en CLP y UF](#)[Importación masiva](#)[Personalizable por empresa](#)

Crear una cotización

De cero a propuesta lista para enviar en minutos

1

Datos del encabezado

Número de cotización generado automáticamente, empresa, contacto y descripción del problema a resolver. Todo queda registrado y trazable desde el primer paso.

Numeración automática

Trazabilidad completa

2

Tamaño de empresa y precio automático

Seleccionas si el cliente es micro, pyme, mediana o gran empresa. El sistema aplica el multiplicador de precio correspondiente y ajusta todos los valores de la propuesta en tiempo real — sin cálculos manuales.

Repricing automático

Micro · Pyme · Mediana · Grande

3

Servicios de tu catálogo

Agregas los servicios desde tu catálogo con un clic. Cada línea es editable: nombre, precio neto y descuento por ítem si lo necesitas. Puedes etiquetar cada entregable como **MVP** o **Siguiente etapa** para estructurar propuestas por fases. Si agregas un servicio que no está en el catálogo, queda guardado automáticamente para usarlo en el futuro.

Descuento por ítem

MVP / Siguiente etapa

Catálogo se actualiza solo

4

IVA y equivalencia en UF

Activas el IVA con un checkbox. El sistema muestra de forma simultánea el valor neto, el IVA y el total en pesos chilenos — más su equivalente aproximado en UF, útil para propuestas de mediano y largo plazo.

CLP y UF en paralelo

IVA opcional

5

Cronograma y herramientas

Describes el cronograma estimado del proyecto y las herramientas o plataformas que se utilizarán. Esta información aparece en el PDF de la propuesta para darle contexto y profundidad al cliente.

Aparece en el PDF

Solo informativo

6

Personalización por empresa

Cada cotización puede adaptarse a la identidad del cliente: nombre y datos de la empresa, logo, colores y encabezado del PDF. El documento que recibe el cliente se ve como si fuera tuyo — no como una plantilla genérica. Útil para empresas que manejan múltiples marcas o que quieren reforzar su imagen en cada propuesta.

Logo y marca del cliente

PDF con identidad propia

Multi-marca

Condiciones, pagos y propuesta final

- 7

Observaciones y condiciones

Editor de texto enriquecido para incluir condiciones comerciales, alcance detallado, exclusiones o cualquier nota que el cliente deba leer antes de aceptar. Aparece formateado en el PDF.

Texto enriquecido

Aparece en el PDF
- 8

Estructura de pagos

Campo opcional para definir cómo se pagará el proyecto. Dos modalidades: **cuotas iguales** (de 2 a 12 pagos mensuales automáticos) o **hitos por porcentaje** con nombres y fechas personalizados — por ejemplo, 50% al inicio, 25% en entrega parcial y 25% al cierre. El sistema valida que los porcentajes sumen 100% antes de guardar.

Cuotas iguales (2 a 12)

Hitos personalizados
- 9

Rango de valores

Para propuestas en etapa de exploración, puedes mostrar un rango en lugar de un total exacto — por ejemplo, "entre \$800.000 y \$1.200.000". El PDF refleja el rango en vez del número cerrado, dejando espacio para afinar el alcance con el cliente antes de comprometerse.

Para propuestas tempranas

CLP y UF

MOTOR DE PRECIOS

MICRO 0.8x	PYME · BASE 1.0x	MEDIANA 1.3x	GRANDE 1.6x
---------------	---------------------	-----------------	----------------

PRECIOS SIEMPRE CORRECTOS

Los valores se recalculan desde el catálogo de servicios cada vez que se guarda una cotización. No es posible enviar una propuesta con precios distintos a los configurados — lo que ves es lo que se guarda, siempre.

Ajustes, automatizaciones y planes

AJUSTES DEL MOTOR DE COTIZACIÓN

- Valor UF**

Define el valor de la UF que se usa para mostrar equivalencias en todas las propuestas. Se actualiza manualmente cuando cambia.
- Multiplicadores por tamaño**

Los cuatro factores de precio (Micro, Pyme, Mediana, Grande) son completamente editables. Cuando los cambias, se aplican globalmente a todas las cotizaciones nuevas.
- Parámetros de referencia**

Puedes registrar el costo hora interno, precio hora estándar y margen mínimo como referencia para tu equipo. Estos valores son informativos y no bloquean ninguna cotización.

AUTOMATIZACIÓN DE PIPELINE

COTIZACIÓN ACEPTADA → FACTURA BORRADOR

Cuando marcas una cotización como **Aceptada**, el sistema genera automáticamente una factura borrador con los mismos ítems, cuotas y datos del cliente. El comportamiento es configurable: puedes activarlo o desactivarlo por estado desde los ajustes del pipeline.

HERRAMIENTAS ADICIONALES

- Duplicar cotización**

Crea una copia exacta de cualquier propuesta como punto de partida. Útil para reutilizar estructuras sin afectar la cotización original ni disparar automatizaciones.
- Importación masiva**

Carga tu catálogo de servicios o un listado de cotizaciones existentes desde un archivo, sin tener que ingresarlos uno a uno.
- Vistas guardadas y exportación**

Filtra la lista de cotizaciones por estado, cliente, fecha o valor. Guarda las vistas que uses frecuentemente y exporta los datos cuando lo necesites.

PLANES

PLAN	COTIZACIONES / MES	CATÁLOGO	PIPELINE AUTOMÁTICO	IMPORTACIÓN MASIVA
Cotizador	100	✓	✓	—
Cotizador Pro	1.000 / mes	✓	✓	✓

Un cotizador que conoce tu negocio. *No un template.*

Para agencias y empresas de servicios que necesitan cotizar con consistencia, velocidad y sin errores de precio — desde el primer contacto hasta la factura.

Precios siempre consistentes

Multiplicadores por tamaño de empresa y catálogo centralizado — sin margen para errores manuales.

Propuestas por fases

Etiqueta entregables como MVP o Siguiendo etapa. Muestra rangos en propuestas tempranas. Estructura el alcance desde el inicio.

De cotización a factura solo

Aceptar una propuesta genera la factura borrador automáticamente. Sin pasos manuales ni riesgo de inconsistencias.

¿Quieres verlo en acción?

Agenda una demo de 20 minutos y te mostramos el flujo completo con tu catálogo de servicios real.

AGENDA UNA DEMO

aguda.cl

AGUDA

AGENCIA DE INTEGRACIÓN COMERCIAL

aguda.cl · contacto@aguda.cl · +56 9 6776 3409

05 / 05